



Меры по решению основных проблем отечественного здравоохранения предполагают оптимизацию расходования бюджетных средств, смещение акцента оказания медицинской помощи в первичное звено, профилактическую направленность здравоохранения, а кроме того, повышение доступности и качества медицинской помощи, удовлетворение потребности населения в высокотехнологичных ее видах. Руководителя компании ЗАО «Диамед» Евгения Авдеева мы попросили рассказать о его компании, которая вот уже пятнадцать лет своей работой претворяет эти задачи в жизнь.

ЗАО «Диамед»: задача врачей лечить, а наша – сделать этот процесс максимально комфортным

■ Текст: Дмитрий Гордеев

■ Фото: Николай Журавков



Руководитель ЗАО «Диамед»
Евгений Николаевич Авдеев

– Евгений Николаевич, расскажите, пожалуйста, об истории возникновения компании со столь благородными задачами.

– Моя деятельность, связанная с медицинской техникой, началась в 1992 году, когда мы с друзьями, выпускниками Физико-технического института, организовали малое предприятие по разработке и внедрению программы для картирования потенциалов мозга. Эта программа на базе недавно появившихся в России персональных компьютеров позволяла врачам на экране монитора в виде цветной карты получить распределение потенциалов мозга и поставить диагноз. Развивая это направление и выполняя заказы врачей, была осознана необходимость более глубокого подхода к оснащению медицинских учреждений.

В связи с этим было принято решение и в июле 1994 года зарегистрировано ЗАО «Диамед». Девизом нашей компании было комплексное решение задач в медицине. За 15 лет, срок немалый для российского бизнеса, мы прошли путь от небольшой фирмы до крупной и уважаемой компа-

нии среди российских поставщиков медицинского оборудования.

– Изменились ли направления деятельности компании в процессе ее развития, какие компании являются вашими поставщиками?

– Да, безусловно, в начале нашей деятельности перечень предлагаемой нами продукции был достаточно скромным. Первоначально «Диамед» предлагал на медицинский рынок оборудование совместного производства для нейрофизиологии. В дальнейшем были подписаны дистрибьюторские соглашения с производителями оборудования для функциональной диагностики, для оснащения операционных залов, стоматологического оборудования. При этом ставилась задача не только поставлять отдельные медицинские аппараты, но также комплексно оснащать кабинеты и отделения в лечебных учреждениях в полном объеме.

Особое внимание было отдано созданию сервисной службы для обеспечения возможности сдачи объектов здравоохранения «под ключ». Задачей этой службы является проведение монтажных и пусконаладочных работ, также обеспечение гарантийного и постгарантийного срока работы поставленной нами медицинской техники.

Сервисный центр «Диамед» находится на базе факультета радиоэлектроники МАИ. Совместно с факультетом организована новая для России специализация и проводится обучение студентов по направлению «Производство, сертификация и обслуживание электронного медицинского оборудования».

«Диамед» занимается не только поставкой медицинского оборудования, но и тесно сотрудничает с учебными медицинскими заведениями. В 2006 г. совместно с компанией Melag (Германия), производителем оборудования для стерилизации, на базе Воронежской государственной медицинской академии им. Н.Н. Бурденко был открыт учебный и научный центр «Стерилизация в стоматологии». В этом центре студенты и врачи обучаются современным методам стерилизации и получают возможность работать на новейшем оборудовании, пре-

доставленном нашей компанией. С помощью этой техники также проводится научная работа по различным методикам и способам стерилизации медицинского инструментария.

В работе мы ориентируемся на производителей, лидирующих в производстве медицинского оборудования. Это позволяет поставлять технику, которая годами работает и не беспокоит своими отказами ни нас как поставщиков оборудования, ни врачей как пользователей нашей продукцией.

«Диамед» является официальным дистрибьютором ряда ведущих зарубежных компаний. Среди них: Schmitz und Sohne, Германия (производство операционных столов, гинекологических кресел и медицинской мебели); Miele, Германия (производство моечно-дезинфекционного оборудования); Fazzini, Италия (производство медицинских аспираторов и реанимационно-



го оборудования); Emed, Польша (электрохирургическое оборудование); Neomed, Словакия (производство стоматологических установок). Мы также являемся официальным дистрибьютором компании General Electric, США – лидера в мире по производству рентгенологического оборудования, компьютерных и магниторезонансных томографов.

Впрочем, говорить о том, что мы в своей работе ориентируемся целиком на западного производителя, было бы тоже не совсем верно. При комплексном оснащении медицинских учреждений мы также тесно сотрудничаем с российскими производителями современного и качественного медицинского оборудования.

– У вас большой список серьезных партнеров. В каких масштабных проектах удалось принять участие ЗАО «Диамед»?

Начиная с 2000 г. «Диамед» является одним из основных поставщиков медицинского оборудования на объектах-новостройках г. Москвы, строительство которых осуществляет головная московская строительная организация «Москапстрой» по заказу Правительства Москвы. В их числе оснащение первой в Южном Бутове поликли-

ники № 121, боксированного корпуса инфекционной больницы № 2 на 8-й ул. Соколиной Горы, а также ряда поликлиник в новом микрорайоне Марьино.

Среди самых интересных и крупных проектов хотелось бы отметить оснащение филиала наркологической больницы № 17 (самой большой по количеству коек в Европе) на Варшавском шоссе, где реализованы уникальные методики лечения больных с алкогольной и наркологической зависимостью.

Длительное время мы сотрудничаем с 52-м Консультативно-диагностическим центром Министерства обороны по внедрению на базе этого учреждения стационарозамещающих технологий. Автором и разработчиком этих методов работы лечебного учреждения является д.м.н., профессор В.Т. Карташов. Внедренные технологии, высококвалифицированный медицинский

ют врачу-кардиологу видеть работу сердца в мельчайших деталях и проводить операции при минимальном хирургическом вмешательстве.

По этой же программе для оказания помощи больным с онкологическими заболеваниями в 2008 г. нами в Белгородском областном онкологическом диспансере был смонтирован радиотерапевтический комплекс, включающий автоматизированную систему диагностики, планирования и лечения онкологических с помощью медицинского ускорителя электронов, компании Varian, США. Этот производитель первый в мире разработал и внедрил в практику метод лечения больных с раковыми опухолями с использованием ускорителей элементарных частиц. Данная технология позволяет безболезненно для пациента полностью уничтожить раковые клетки, не используя хирургического вмешательства.

В настоящий момент мы принимаем участие в оснащении первого в России Центра патологии речи и нейрореабилитации в Москве. И это лишь то небольшое, что можно уместить в моем рассказе.

Конечно, для осуществления таких проектов «Диамед» имеет современную сервисную базу и лицензии Росздравнадзора на обслуживание медицинской техники и лицензию Роспотребнадзора на деятельность с использованием ионизирующего излучения, включая медицинские ускорители.

– Евгений Николаевич, пятнадцатилетие для российской компании весьма солидный срок. Как Вы думаете, что позволило ЗАО «Диамед» выстоять и продолжать свое развитие?

– Мы просто честно и порядочно относились к нашим заказчикам. Поставка медицинского оборудования – это очень ответственное и серьезное дело. Мы отдаем себе отчет, что от качества нашей работы зависит главное – здоровье людей. Мы всегда поставляли лучшее оборудование, старались развиваться и получать более выгодные условия от производителей техники для российских учреждений здравоохранения. Это позволяет нам предлагать качественную медицинскую технику за разумную цену. Кроме того, это внимательное отношение к потребностям каждого нашего заказчика, обучение и повышение квалификации и своих сотрудников, и наших медицинских партнеров.

– В заключение нашей беседы хотелось бы поздравить Вас с юбилеем и спросить, каким Вам видится дальнейший путь развития компании?

– Мы, конечно, хотели бы сохранить вектор поступательного развития, продолжая поставлять на отечественный рынок наиболее современные образцы медицинского оборудования. И, безусловно, хотелось бы развивать собственное производство на территории России, тем более что необходимые знания и навыки у сотрудников нашей компании для этого есть.

– Спасибо за беседу.